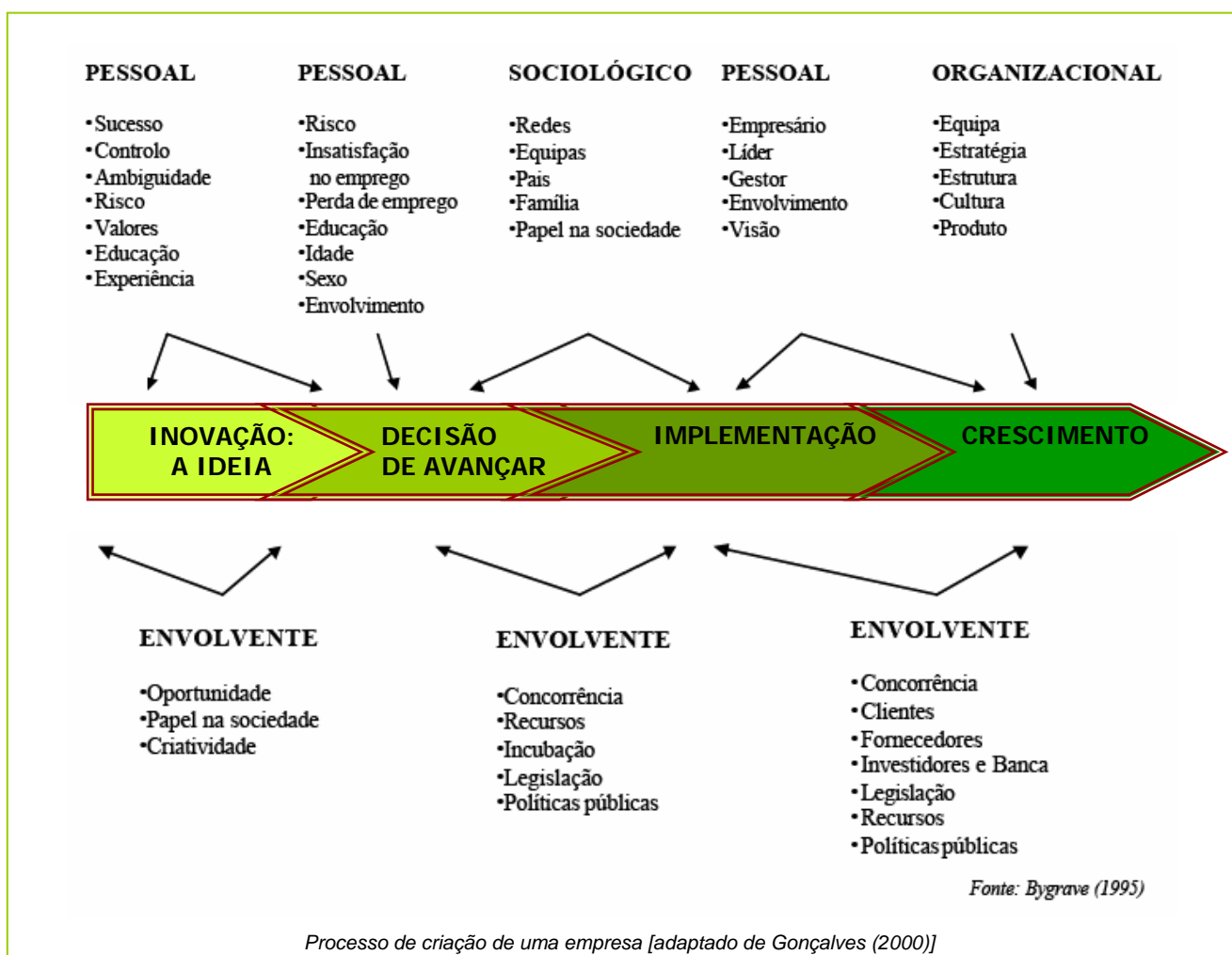


III – O Processo Empreendedor

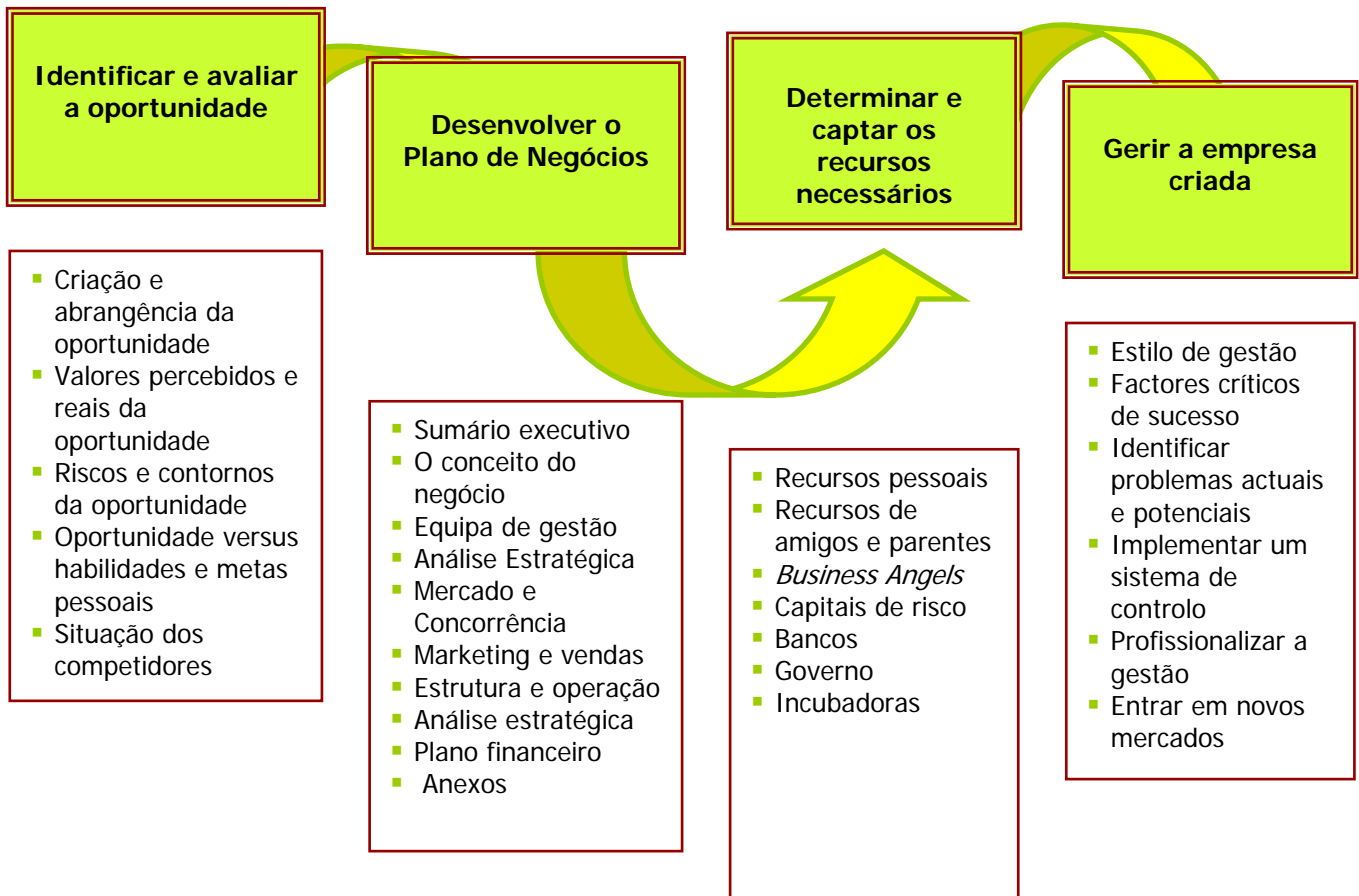
1. Introdução ao Processo Empreendedor

Existem uma série de factores que podem influenciar um indivíduo a tornar-se empreendedor, tais como, factores ambientais, sociais, pessoais ou um somatório de todos eles.



Após a decisão de tornar-se empreendedor, existe uma certa sequência composta de quatro fases para a efectivação do processo empreendedor, são elas:

- Identificar e avaliar a oportunidade;
- Desenvolver o plano de negócios;
- Determinar e captar recursos necessários;
- Gerir a empresa criada.



Adaptado de Hirsch (1998)

Identificar e avaliar a oportunidade, é identificar a oportunidade e analisar a sua potencialidade no que se refere a itens como: necessidades de mercado, potencial da concorrência e de mercado e ciclo de vida do produto.

É importante o empreendedor testar a sua ideia ou conceito de negócio junto de potenciais clientes, perguntando se comprarão o produto ou o serviço, fazer uma pesquisa que lhe forneça a dimensão do mercado se está em crescimento, estável ou estagnado. Quem é a concorrência e quais são seus pontos fortes e fracos, ameaças e oportunidades.

Desenvolver o plano de negócios, o plano de negócios é uma parte importante do processo empreendedor. Um negócio bem planeado terá mais oportunidades de sucesso do que um sem planeamento, na mesma igualdade de condições.

É fundamental que o empreendedor saiba planear suas acções e delinear as estratégias da empresa a ser criada ou em crescimento.

Determinar e captar os recursos necessários, o empreendedor deve utilizar a sua capacidade de planeamento e habilidade de negociação para relacionar no mercado as melhores alternativas de financiamento para seu negócio, ou seja, que lhe ofereçam uma melhor relação custo benefício.

Gerir a empresa criada, gerir a empresa pode parecer a parte mais fácil do processo empreendedor, pois já foi identificada a oportunidade, desenvolvido o plano de negócios e relacionada a fonte de financiamento.

No entanto, a gestão de uma empresa não é tão simples quanto parece. O empreendedor deve reconhecer as suas limitações, recrutar uma excelente equipa de trabalho para o ajudar na gestão da empresa, implementando acções que minimizem os problemas e maximizem os lucros, ou seja, produza mais, com o mínimo de recursos necessários, conjugando o binómio eficiência e eficácia.